

CONSTRUIRE ET CONDUIRE UN PROJET ENTREPRENEURIAL

CCPE AMR(À MON RYTHME)

Formation
certifiante
RS 7655
Habilitation par
le Réseau BGE

Formation à distance qui permet à tout porteur de projet de **structurer et de conduire son projet** de création ou reprise d'entreprise, de l'analyse de l'idée à la formalisation du Business Plan. Le parcours alterne des cours en E-learning et des rdv individuels.

35

stagiaires

formés ou en cours de formation
depuis juillet 2025
(données arrêtées au 07/10/2026)

06

candidats

à la certification
de Déc 2025 à ce jour
dont **5 candidats certifiés**

60%

des certifiés
sont immatriculés

(Source : enquête BGE 2022-2025, tous candidats CCPE confondus, en présentiel et à distance.)



OBJECTIFS

Structurer votre projet entrepreneurial et évaluer la faisabilité pour décider de sa mise en œuvre.

À l'issue du parcours, vous serez capable de :

- Vérifier l'adéquation entre votre profil et votre projet.
- Étudier votre marché et définir votre stratégie commerciale.
- Élaborer un prévisionnel économique et financier.
- Choisir un statut juridique adapté et effectuer les démarches de création ou de reprise.
- Présenter et défendre votre projet à l'oral.

ACCÈS

Entrées et sorties permanentes.

Délai : Démarrage sous 1 mois maximum après l'entretien avec un conseiller BGE.

JURY DE CERTIFICATION

La date du jury vous sera communiquée lors de votre inscription en fonction de la durée du parcours convenue avec votre conseiller. Jury en présentiel ou distanciel à la BGE Ouest Hérault à Béziers

DÉLAI DE RÉTRACTATION

Inscription via votre CPF

Conformément aux conditions générales de la plateforme, un délai minimum de 11 jours ouvrés est respecté entre l'envoi de notre devis et votre entrée en formation.

Votre place est réservée pendant 4 jours ouvrés à compter de cette proposition au delà elle n'est plus garantie.

PUBLIC

- Toute personne ayant un projet de création/reprise d'entreprise
- Tout dirigeant de petite entreprise

DURÉE

70 heures, dont :

- **60 heures** en autonomie
- **10 heures** d'entretiens individuels avec un conseiller formateur BGE dédié

TARIF

1 500 €

(exonéré de TVA art 261-4-4 du CGI)
incluant le passage de la certification

FINANCEMENT

Financement possible sous réserve d'éligibilité, étudiée lors de votre rendez-vous avec un conseiller BGE.

**CPF – (FAF) Fonds d'assurance
Formation – OPCO**



Certification professionnelle RS 7655
Autorité de certification BGE Réseau

Date d'échéance de l'enregistrement : 26-06-2031



**FRANCE
compétences**

CERTIFICATION
enregistrée au Répertoire spécifique



Demander un devis



Selon la situation du stagiaire une participation forfaitaire obligatoire pourra être demandée par la plateforme CPF.

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.

Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la création et le pilotage d'une entreprise

Cette certification atteste de compétences professionnelles. Elle ne confère pas de droit à poursuite d'études ni d'équivalence avec un diplôme.

CONSTRUIRE ET CONDUIRE UN PROJET ENTREPRENEURIAL

CCPE AMR (À MON RYTHME)

**Formation
certifiante
RS 7655**
Habilitation par
le Réseau BGE



PRÉREQUIS & ACCÈS

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour réaliser un diagnostic de votre projet de création/reprise.

Passage de tests sur l'environnement Mon Bureau Virtuel BGE pour vérifier les prérequis :

- Comprendre les points essentiels d'un texte écrit
- Réaliser les 4 opérations à la main ou avec une calculatrice
- Accéder aux applications de traitement de texte, tableur, messagerie électronique, navigation Internet

Moyens matériels requis :

Avoir l'équipement nécessaire pour suivre une formation à distance : ordinateur, connexion Internet et webcam, pack Office ou suite bureautique libre compatible Office, un casque est recommandé, accès à l'outil Zoom pour les rendez-vous de tutorat s'ils sont réalisés à distance.

Inscription obligatoire

(si inscription via votre CPF respect du délai de rétractation).



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

METHODES PÉDAGOGIQUES

- Rendez-vous individuels
- Séquences asynchrones tutorées à distance (LMS)
- Réflexions et mises en situation sur votre projet ou votre entreprise
- Travail encadré sur le terrain

ASSISTANCE PÉDAGOGIQUE

Un formateur réalise un suivi des questions sur la plateforme LMS par mail ou téléphone (réponse sous 48h ouvrés).

MOYENS MATÉRIELS

Accès personnel à l'environnement digital Mon Bureau Virtuel incluant la plateforme LMS pour les cours à distance - l'outil de Business plan BGE Pro et une boîte à outils

SUIVI À DISTANCE

Progression et temps de connexion contrôlés et relance en cas d'inactivité



MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Des évaluations des acquis en cours de formation (exercices, quiz)
- A l'issue du parcours de formation, le candidat présentera son projet à un jury en présentiel ou à distance avec la production d'un rapport écrit (business plan BGE Pro) et la soutenance d'un oral afin d'obtenir la certification RS7655
- Évaluation de la satisfaction de l'apprenant à chaud (questionnaire en ligne)
- Évaluation à froid



FORMATEURS

Nos formateurs sont des salariés de l'équipe BGE, spécialistes de la création et du développement d'entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité - Retrouvez les sur **notre site internet BGE**



RÉFÉRENTS HANDICAP

BGE Ouest Hérault est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Recueil des besoins dès l'entretien préalable. Possibilité d'aménager les épreuves de certification.

Accessibilité PMR : RDC locaux BGE à Béziers et complète dans les locaux de FLEX Pépinière à Sète.

Contact de notre référente handicap :

Agnès ROMATICO

Tél : 06 85 05 33 54

Mail a.romatico@bge-eo.fr



VIOLENCES & DISCRIMINATIONS

BGE Ouest Hérault s'engage contre toutes formes d'harcèlement ou de discrimination.

Coordonnées de notre référente :

Karine ABARKI

Tél : 07 44 90 35 28

Mail : k.abarki@bge-eo.fr



INFOS & INSCRIPTION

Agnès ROMATICO

Tél : 06 85 05 33 54

Mail : a.romatico@bge-eo.fr

CONSTRUIRE ET CONDUIRE UN PROJET ENTREPRENEURIAL CCPE AMR (À MON RYTHME)

**Formation
certifiante
RS 7655**
Habilitation par
le Réseau BGE



PROGRAMME

1-Mesurer l'adéquation personne/projet (7 h)

(dont 5h de LMS et 2h de rdv individuel)

- Projet professionnel et projet de vie
- Description d'un projet entrepreneurial
- Compétences du dirigeant
- Transition numérique
- Santé du dirigeant
- Élaboration du plan d'actions

4-Etablir un prévisionnel économique et financier (21 h)

(dont 18h en LMS et 3h rdv individuel)

- Plan de financement, capacité d'autofinancement
- Prix de vente et prix de revient
- Marge, BFR, seuil de rentabilité
- Compte de résultat prévisionnel
- Plan de trésorerie

2-Réaliser une étude de la clientèle et de la concurrence (14 h)

(dont 12h de LMS et 2h de rdv individuel)

- Réglementation de l'activité
- Informations sur le marché
- RSE et transition écologique, Loi handicap et accessibilité
- Outils de l'étude de marché
- Evolution du marché
- Marché et concurrence
- Partenaires et prescripteurs
- Offre, besoins des clients, segmentation de la clientèle
- Positionnement d'une offre

5-Choisir un statut juridique (7 h)

(dont 6h de LMS et 1h de rdv individuel)

- Différentes formes juridiques et responsabilité du dirigeant
- Impacts sociaux, fiscaux et financiers
- Assurances
- Démarches et documents nécessaires à la création ou à la reprise d'une entreprise

3-Préfigurer un plan marketing et commercial (14 h)

(dont 13h de LMS et 1h de rdv individuel)

- Stratégie et plan marketing, stratégie et plan commercial
- Zone d'implantation, de chalandise, d'intervention
- Estimation d'un chiffre d'affaires prévisionnel
- Liste des moyens commerciaux
- Outils de communication, objectif de communication et cible

6-Présenter un projet entrepreneurial à l'oral (7 h)

(dont 6h de LMS et 1h de rdv individuel)

- Argumentaire technique, marketing, commercial, financier de présentation
- Structuration des contenus d'un pitch
- Expression orale
- Réponse aux objections



INFOS & INSCRIPTION

Agnès ROMATICO
Tél : 06 85 05 33 54
Mail : a.romatico@bge-eo.fr

Certification professionnelle RS 7655

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.

Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la création et le pilotage d'une entreprise

Cette certification atteste de compétences professionnelles. Elle ne confère pas de droit à poursuite d'études ni d'équivalence avec un diplôme.



Autorité de certification BGE Réseau

**Enregistrée le 26-06-2026
Échéance le 26-06-2031**

CONSTRUIRE ET CONDUIRE UN PROJET ENTREPRENEURIAL CCPE AMR (À MON RYTHME)

**Formation
certifiante
RS 7655**
Habilitation par
le Réseau BGE



PROGRAMME

1-Mesurer l'adéquation personne/projet (7 h)

(dont 5h de LMS et 2h de rdv individuel)

- Projet professionnel et projet de vie
- Description d'un projet entrepreneurial
- Compétences du dirigeant
- Transition numérique
- Santé du dirigeant
- Élaboration du plan d'actions

4-Etablir un prévisionnel économique et financier (21 h)

(dont 18h en LMS et 3h rdv individuel)

- Plan de financement, capacité d'autofinancement
- Prix de vente et prix de revient
- Marge, BFR, seuil de rentabilité
- Compte de résultat prévisionnel
- Plan de trésorerie

2-Réaliser une étude de la clientèle et de la concurrence (14 h)

(dont 12h de LMS et 2h de rdv individuel)

- Réglementation de l'activité
- Informations sur le marché
- RSE et transition écologique, Loi handicap et accessibilité
- Outils de l'étude de marché
- Evolution du marché
- Marché et concurrence
- Partenaires et prescripteurs
- Offre, besoins des clients, segmentation de la clientèle
- Positionnement d'une offre

5-Choisir un statut juridique (7 h)

(dont 6h de LMS et 1h de rdv individuel)

- Différentes formes juridiques et responsabilité du dirigeant
- Impacts sociaux, fiscaux et financiers
- Assurances
- Démarches et documents nécessaires à la création ou à la reprise d'une entreprise

3-Préfigurer un plan marketing et commercial (14 h)

(dont 13h de LMS et 1h de rdv individuel)

- Stratégie et plan marketing, stratégie et plan commercial
- Zone d'implantation, de chalandise, d'intervention
- Estimation d'un chiffre d'affaires prévisionnel
- Liste des moyens commerciaux
- Outils de communication, objectif de communication et cible

6-Présenter un projet entrepreneurial à l'oral (7 h)

(dont 6h de LMS et 1h de rdv individuel)

- Argumentaire technique, marketing, commercial, financier de présentation
- Structuration des contenus d'un pitch
- Expression orale
- Réponse aux objections



INFOS & INSCRIPTION

Agnès ROMATICO
Tél : 06 85 05 33 54
Mail : a.romatico@bge-eo.fr

Certification professionnelle RS 7655

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.

Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la création et le pilotage d'une entreprise

Cette certification atteste de compétences professionnelles. Elle ne confère pas de droit à poursuite d'études ni d'équivalence avec un diplôme.



Autorité de certification BGE Réseau

**Enregistrée le 26-06-2026
Échéance le 26-06-2031**

Programme individuel à distance – durée totale : 70 heures

La durée des cours en ligne (ressources asynchrones) est calculé à titre indicatif et peut varier selon le rythme et les acquis de chaque apprenant

Objectifs	Format	Tutorat individuel	Temps estimé (en heure)
Module 1 Mesurer l'adéquation personne-projet (7 heures)			
Prise en main des outils et de la logique de parcours	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1
• Décrire un projet entrepreneurial (taille, secteur, activité, offre, clients, acteurs moyens nécessaires) en reliant ses objectifs personnels/professionnels au projet. • Comparer les compétences acquises sur le plan personnel et professionnel avec les compétences entrepreneuriales requises Analyser la faisabilité d'un projet entrepreneurial du point de vue humain, technique, matériel et financier. • Réaliser un plan d'actions intégrant charge mentale, compétences numériques à développer et réglementation professionnelle le cas échéant professionnelles.	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	5
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 2 Réaliser une étude de la clientèle et de la concurrence (14 heures)			
• Constituer une première hypothèse d'offre comme base à l'étude de marché • Réaliser une étude documentaire • Collecter des informations sur la clientèle principale et la concurrence à l'aide de techniques de proximité Intégrer les impacts en lien avec la réglementation spécifique au secteur et à l'activité Intégrer les impacts en lien avec la transition écologique • Intégrer les impacts en lien avec l'accessibilité	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	6
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1
• Présenter les données collectées sur la clientèle et la concurrence de manière synthétique • Analyser les données de l'étude de marché	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	6
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1

Programme individuel à distance – durée totale : 70 heures

La durée des cours en ligne (ressources asynchrones) est calculé à titre indicatif et peut varier selon le rythme et les acquis de chaque apprenant

Objectifs	Format	Tutorat individuel	Temps estimé (en heure)
Module 3 Préfigurer un plan marketing et commercial (14 heures)			
- Décrire les étapes d'élaboration d'un plan marketing et commercial Justifier le choix d'une zone d'implantation, de chalandise ou d'intervention - Estimer un chiffre d'affaires	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	10
- Argumenter le choix des moyens commerciaux - Argumenter le choix d'outils de communication	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	3
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 4 Établir un prévisionnel économique et financier (21 heures)			
- Calculer un prix de vente en lien avec un prix de revient, une marge et les prix du marché - Calculer un seuil de rentabilité - Construire un plan de financement	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	9
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1,5
- Construire un compte de résultat prévisionnel - Construire un plan de trésorerie	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	9
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1,5
Module 5 Choisir un statut juridique (7 heures)			
- Diagnostiquer une situation personnelle - Argumenter un choix de statut juridique - Planifier les démarches de création et reprise d'entreprise	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	6
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1
Module 6 Présenter un projet entrepreneurial à l'oral (7 heures)			
- Formuler les contenus du pitch sous forme synthétique - Formuler la décision prise - Gérer un échange	* Ressources asynchrones : Vidéos, exercices et quizz	Organisation libre Suivi et réalisation en autonomie	6
Analyse des productions réalisées, identification des acquis, réponse aux questions, suivi et ajustement du plan d'action.	RDV synchrone : Tutorat individuel	Créneau à définir	1