BGE OUEST HERAULT

NOS FORMATIONS EN CREATION ET DEVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

BGE OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

MAJ mars 2025

Sommaire

INTRODUCTION

- Présentation de la BGE P. 3
- Référent Handicap P. 4
- Quels dispositifs pour vous aider à financer votre formation? P. 5
- Ateliers Pôle Emploi P. 6

CREEZ ET DEVELOPPEZ VOTRE ENTREPRISE

CREATEUR – Vos accompagnements sur mesure P. 7

DIRIGEANT – Vos accompagnements sur mesure P. 16

DEVELOPPEZ DES COMPETENCES SPECIFIQUES – FORMATIONS COLLECTIVES

Je développe ma stratégie commerciale et de communication P. 18

J'améliore la gestion de mon entreprise P. 21

Je me forme aux nouvelles technologies: transformation digitale de mon entreprise P. 24

Langue étrangère P. 26

NOS FORMATEURS

- Nos formateurs - conseillers – Accompagnement sur mesure P. 31
- Nos formateurs externes P. 34

CONDITIONS GENERALES DE VENTE P. 36

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40

Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

Réussissez la création et le développement de votre entreprise avec BGE !

Gagnez en autonomie et montez en compétences avec l'offre conseil-formation pour les entrepreneurs proposée par BGE OUEST HERAULT.
Quel que soit votre projet et votre profil nous avons la solution adaptée à votre besoin.

Nathalie LLOBET
Stagiaire certifiée CCPE Mars 2022 – BEZIERS

BGE OUEST HERAULT c'est pour moi l'endroit idéal pour être accompagnée à créer son entreprise : des outils performants, des formateurs sympa et professionnels, du concret, des chiffres, des simulations de bénéfices selon le statut choisi, les adresses pour trouver les bonnes informations, le maximum pour réussir.
On entre à la BGE avec une idée floue du monde de l'entreprise, de son projet et tellement d'appréhensions.
On en sort avec un business plan bien ficelé monté par nous-mêmes et des idées beaucoup plus claires sur l'entreprenariat. … prêt pour entreprendre !

Les 10 raisons de choisir BGE

1. **Investissement durable**
   Vous formez pour faire réussir votre entreprise.
2. **Qualité & expertise**
   BGE est un organisme de formation spécialisé en création d'entreprise depuis 40 ans répondant aux obligations de qualité fixées par la loi.
3. **Expérience**
   Des formateurs spécialisés et rigoureusement sélectionnés
4. **Sur mesure**
   L'accompagnement et la formation sont personnalisés pour s'adapter à votre réalité et vos besoins (présentiel/distanciel, court / long, individuel / collectif…)
5. **Proximité**
   550 lieux d'accueil vous sont proposés pour vous faciliter l'accès à la formation.
6. **Compétences reconnues**
   Car certifier vos acquis contribue à la sécurisation de votre parcours professionnel, BGE propose une formation de conduite de projet entrepreneurial certifiante.
7. **Accompagnement dans la durée**
   Les conseillers-formateurs de BGE sont à vos côtés tout au long de votre parcours (en amont de la réflexion, pour accompagner la création, en aval pour sécuriser et développer votre activité).
8. **Accès à des réseaux**
   BGE vous fait bénéficier de ses réseaux d'entrepreneurs et de partenaires (experts, financeurs…) et vous ouvre la porte de son club de chefs d'entreprise pour échanger entre pairs.
9. **Financement attractif**
   La plupart des prestations de service de BGE est éligible au CPF ou dispose de modalités de prise en charge.
10. **Résultats**
    Être accompagné par un professionnel favorise la pérennité de son entreprise (80 % de pérennité à 3 ans pour les entreprises créées après un accompagnement par BGE, contre 70 % pour la moyenne nationale).

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : Actions de formation

Notre équipe est à votre écoute

- Vous hésitez entre plusieurs formations ?
- Vous souhaitez concevoir un parcours sur mesure ?
- Vous voulez en savoir plus sur les démarches à accomplir ?

Une question ? Contactez nous :
contact34500@bge-eo.fr
ou par téléphone au 04 67 35 20 40

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

VOUS ETES EN SITUATION DE HANDICAP et vous souhaitez intégrer l'une de nos formations ?

Nous sommes engagés dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap.

Prenez contact avec notre référent handicap ou signalez vous lors de votre 1er contact à la BGE. Nous évaluerons ensemble vos besoins pour vous permettre de suivre nos formations et mettrons en place les adaptations (pédagogiques, organisationnelles et matérielles) nécessaires.

Nous disposons de 3 **personnes référentes handicap qui vous sont dédiées.**

Agnès ROMATICO
Directrice Adjointe en charge de la formation- Coordinatrice Référent Handicap
a.romatico@bge-eo.fr Tél : 06 85 05 33 54

Céline MARTINEZ
Référente handicap BEZIERS
c.martinez@bge-eo.fr Tél 07 66 09 23 85

Isabelle DARNIS
Référente handicap SETE
i.darnis@bge-eo.fr Tél 06 51 78 38 05

En 2023, 80 personnes en situation de handicap (41,2 % de femmes) ont crée leurs entreprises avec notre BGE OUEST HERAULT et 153 entrepreneurs ont été appuyés dans leur développement

Quels dispositifs pour vous aider à financer votre formation?

QUELLE QUE SOIT VOTRE SITUATION, CONTACTEZ NOUS!
NOUS VOUS ACCOMPAGNONS DANS LE MONTAGE DE DOSSIER AFIN DE MOBILISER LES FINANCEMENTS

LE COMPTE PERSONNEL DE FORMATION (CPF)

Si vous avez au moins 16 ans (dérogation pour les apprentis de plus de 15 ans) et que vous exercez une activité professionnelle (salarié ou chef d'entreprise), vous bénéficiez d'un compte formation dès votre entrée sur le marché du travail et jusqu'à la date à laquelle vous faites valoir l'ensemble des vos droits à retraite. Ce compte s'alimente avec 500 euros crédités chaque année, à titre personnel, et cumulable jusqu'à un montant maximum de 5 000 euros. Il peut être utilisé pour financer votre formation en création d'entreprise et de nombreuses formations certifiantes diplômantes ou qualifiantes éligibles à une prise en charge via votre CPF

Rendez vous sur www.moncompteformation.gouv.fr
Vous y trouverez nos formations en création d'entreprise BGE *(cf pages 13 à 16 de ce catalogue)*

Institutionnels

DES DISPOSITIFS DE FINANCEMENT POUR DE NOMBREUX PUBLICS

Vous êtes demandeurs d'emploi, reconnu travailleur handicapé, jeunes, bénéficiaires du RSA, issus des quartiers politique de la ville …?

Nous sommes soutenus par de nombreux institutionnels qui selon votre situation peuvent financer votre formation à la BGE.

Rencontrons nous lors d'un entretien (gratuit)
Appelez nous au 04 67 35 20 40 ou par mail à contact34500@bge-eo.fr pour prendre RDV

Les Fonds d'Assurance Formation (FAF)

LES DIRIGEANTS D'ENTREPRISE Travailleur Non Salarié (TNS)

Vous êtes chef d'entreprise, artisan, commerçant, agriculteur, profession libérales, autoentrepreneur, en cotisant à la Contribution à la Formation Professionnelle (CFP) chaque année vous ouvrez des droits à la formation.

Votre Fond d'Assurance Formation (FAF) pourra ainsi intervenir pour prendre en charge sous conditions vos formations à la BGE

Agnès ROMATICO se tient à votre disposition au 06 85 05 33 54 ou par mail a.romatico@bge-eo.fr pour vous appuyer dans vos démarches.

LES SALARIES (dirigeant d'entreprise ou salarié d'une entreprise)

Pour financer vos projets de formation, de multiples solutions de financement vous sont proposées par votre OPCO, OPérateurs de COmpétences.

Agnès ROMATICO se tient à votre disposition au 06 85 05 33 54 ou par mail a.romatico@bge-eo.fr pour vous appuyer dans vos démarches.

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

ATELIERS CREATION AVEC FRANCE TRAVAIL

Vous êtes demandeurs d'emploi et avant de vous lancer dans votre projet de création vous vous posez encore un certain nombre de questions

M'imaginer créateur d'entreprise – 3 heures

(23 Participants en 2021 – 100% sont satisfaits ou très satisfaits)

✓ Réponse aux besoins suivants :

- Comment identifier mes caractéristiques personnelles (atouts et compétences, centre d'intérêts, aspiration personnelles)
- Comment identifier des contraintes éventuelles liées à son environnement
- Identifier, dans son environnement, les soutiens à son projet
- Comment explorer la piste de la création/reprise d'entreprise

Public : demandeur d'emploi n'ayant jamais envisagé la piste de création d'activité comme opportunité d'accès/retour à l'emploi.

A la fin de l'atelier conseil le bénéficiaire aura :

- Identifier ses motivations, ses capacités à entreprendre (compétences, appui…)
- Trouver une idée et/ou repérer une opportunité
- Rechercher des informations sur la création/reprise d'entreprise
- Identifier les aides qu'il peut solliciter

Structurer mon projet de création d'entreprise – 6 heures

(57 Participants en 2021 – 98% sont satisfaits ou très satisfaits)

✓ Réponse aux besoins suivants :

- Comment identifier les démarches à mettre en œuvre pour créer une entreprise
- Approfondir les modalités de mise en œuvre du projet de création ou reprise d'entreprise
- Valoriser le projet de création d'entreprise
- Etre accompagné dans le développement d'une activité

Public : demandeur d'emploi ayant envisagé la piste de création d'activité comme opportunité d'activité, mais qui ne connaissent pas les étapes, les ressources pour réussir leur projet de création d'entreprise.

A la fin de l'atelier conseil le bénéficiaire aura :

- Identifier les étapes de la création ou de reprise d'entreprise.
- Identifier les ressources et aides qu'il peut mobiliser
- Prioriser les actions à engager
- Sécuriser son projet de création ou reprise d'entreprise

Vous êtes demandeur d'emploi ? Vous êtes intéressé par l'un de ces ateliers conseils : Contactez votre conseiller France travail ou rendez vous sur Emploi Store

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40

Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

ACCOMPAGNEMENTS A LA CREATION / REPRISE D'ENTREPRISE SUR MESURE

VOUS FORMER À LA CRÉATION OU LA REPRISE D'ENTREPRISE – NOS PARCOURS

Parce qu'on ne lance pas son entreprise simplement en le décidant, ces formations vous permettront de comprendre et d'adopter l'ensemble des étapes pour monter votre projet et prendre les bonnes décisions.

Formation collective
Entretien individuel
Jury
Certification

VOTRE PROFIL

Les étapes de formation		***NOS PARCOURS***			
		Vous désirez structurer votre projet en toute autonomie via une formation et des outils virtuels	Vous avez un projet et aimeriez le concrétiser et préparer son financement	Vous souhaitez monter en compétences afin de lancer votre projet	Vous voulez valider votre projet tout en montant en compétences
		Créer sa réussite *p. 14*	**CRÉER OU REPRENDRE UNE ENTREPRISE P15**	**Parcours accéléré LES ESSENTIELS régional** *p. 12*	**Parcours Certifiant CCPE** *p. 11*
BUSINESS PLAN	1. Adéquation porteur-projet	*INTEGRALEMENT EN DISTANCIEL* *Durée : 16h dont 2h30 de tutorat individualisé*	*Réalisation concrète des étapes identifiées nécessaires à la réalisation de votre projet de création reprise*		*1 jour*
BUSINESS PLAN	2. Etude de marché			*1 jour*	*1 jour*
BUSINESS PLAN	3. Stratégie commerciale			*1 jour*	*1 jour*
BUSINESS PLAN	4. Stratégie de communication				*2 jours*
BUSINESS PLAN	5. Chiffrage du projet			*2 jours*	*4 jours*
BUSINESS PLAN	6. Incidences sociales et fiscales des formes juridiques			*1 jour*	*2 jours*
BUSINESS PLAN	7. Application pratique			*4h*	*8h*
JURY	8. Préparation à la présentation du projet				*1 jour*
JURY	9. Jury de certification				*OUI*

Pour toute information complémentaire, contactez-nous ! 04 67 35 20 40 contact34500@bge-eo.fr
Lien vers nos conditions générales de vente : https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 9134060734

ÊTRE ACCOMPAGNÉ POUR DÉVELOPPER SON ENTREPRISE

*Être chef d'entreprise implique de nombreuses responsabilités et compétences, **ÊTRE ACCOMPAGNÉ** permet de bénéficier d'une expertise complémentaire, d'outils pour améliorer le pilotage de son activité, d'informations en termes de veille économiques et administrative.*

*Parce que votre entreprise évolue et se doit de s'adapter à son environnement et aux aléas du marché, **NOUS SOMMES LÀ** pour faire un bilan régulier afin de consolider et d'assurer la bonne santé de votre entreprise, pour étudier des opportunités d'évolution ou encore vous conseiller sur les démarches à effectuer.*

Détails en page 17

PILOTAGE – BILAN – GESTION

- Besoin de revoir le fonctionnement de l'entreprise, les exigences fiscales et sociales
- Mise à jour en termes d'obligations administratives (déclarations, RGPD, …)
- Besoin de nouveaux outils pour piloter l'activité
- Faire un bilan en termes de seuils, de seuil de rentabilité, …

COMMUNICATION – RECHERCHE DE CLIENTS

- Revoir son positionnement et son offre face à la concurrence, lancer une nouvelle activité, …
- Développer l'activité commerciale : trouver de nouveaux clients, améliorer ses techniques de vente, démarcher, fidéliser la clientèle,…
- Développer la communication : développer sa présence sur internet: réseaux sociaux, référencement, nouvelles actions de communication, …

EVOLUTION DE L'ENTREPRISE – RECHERCHE DE DÉVELOPPEMENT

- Consolider sa situation financière (ex.: faire un prévisionnel, monter un dossier de financement, gérer les flux de trésorerie,…)
- Faire évoluer son entreprise (ex.: recruter des collaborateurs, changer de forme juridique, recherche d'un local,…)
- Enregistrer une nouvelle activité, un conjoint collaborateur, …

MISE EN RÉSEAU ET RECHERCHE DE PARTENAIRES ET PAIRS

- Développer son réseau professionnel (ex.: rencontres entre pairs, présentation de l'entreprise dans des réseaux de professionnels)
- Participation à des ateliers et évènements réseautage
- Mise en relation entre potentiels partenaires

FORMATIONS COLLECTIVES COURTES

MONTEZ EN COMPÉTENCES POUR DÉVELOPPER VOTRE ENTREPRISE

Vous le savez, chaque jour apporte son lot de surprise, être chef d'entreprise demande un constant renouvellement; l'apprentissage et le développement de compétences clefs vous permet de faire sereinement face à demain.
Découvrez nos thèmes de formation:

JE DEVELOPPE MA STRATEGIE COMMERCIALE ET DE COMMUNICATION

- Définir sa stratégie de communication, se former au marketing et améliorer ses techniques de ventes
- Je communique sur le web et me forme à l'utilisation des réseaux sociaux (Facebook, Instagram, Linkedin, You Tube)

J'AMELIORE LA GESTION DE MON ENTREPRISE

- Maitriser la dimension juridique et réglementaire de mon entreprise : Micro entreprise, RGPD,

JE ME FORME AUX NOUVELLES TECHNOLOGIES: TRANSFORMATION DIGITALE DE MON ENTREPRISE

- Je digitalise mon entreprise
- Je crée mon site vitrine

OU ENCORE…

- Je me forme en Anglais.

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

SE FORMER POUR CREER
OU
REPRENDRE SON ENTREPRISE

BGE
OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

CONSTRUIRE ET CONDUIRE UN PROJET ENTREPRENEURIAL - CCPE

Autorité de certification BGE Réseau

76 stagiaires en 2024 (dont 71 % de femmes)

Date d'échéance de l'enregistrement : 15-09-2026
https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/5508/

81 % des candidats présents à l'examen ont été certifiés

Objectif de la formation

Doter tout porteur d'un projet de création/ reprise d'entreprise, des compétences nécessaires à la structuration et à la conduite de son projet.

Objectifs pédagogiques

1. Mesurer l'adéquation Personne Projet
2. Réaliser une étude de marché
3. Choisir les outils de communication
4. Préfigurer la stratégie marketing et commerciale
5. Etablir une budget prévisionnel et financier
6. Analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux
7. Présenter son projet entrepreneurial à des tiers

10h de démarches tutorées terrain

Modalités d'évaluation

Elaboration d'un business plan sur le projet de création/reprise d'entreprise
Evaluation des compétences entrepreneuriales à travers une présentation écrite et orale du projet par le stagiaire devant un jury de professionnels avec délivrance d'une certification inscrite au Répertoire Spécifique.
Cette certification ne peut faire l'objet d'une validation partielle et repose sur 10 compétences.
Il n'existe pas d'équivalence existante à la certification
A l'issue de la formation, une attestation de compétences vous sera délivrée.

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous disposerez :

- ✓ d'une vision complète de votre projet d'entreprise tant sur la partie économique (étude de marché, marketing , commercial, communication) que sur le volet financier (Chiffre d'affaires et charges de l'entreprise, plan de financement de démarrage, seuil de rentabilité ....).

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Cours exposés théoriques
Réflexions et mises en situation sur votre projet ou votre entreprise
Activités, co-développement et ateliers
Travail encadré à l'extérieur de la classe
MOYENS MATÉRIELS
Bureau virtuel (BGE Pro) et supports pédagogiques
Bureau virtuel avec accès à des outils et une plateforme pédagogique numérique LMS outil de business plan BGE PRO
Salle de formation équipée -Vidéo projecteur - Paper board

Tarifs selon parcours choisi

- Parcours simple : 1 850 € net de taxe (financement possible sous réserve d'éligibilité)
- Parcours incluant un test d'activité en incubatest BGE : 2 900 € net de taxe

Financement

Retrouvez cette formation sur votre compte personnel de formation
:https://urlz.fr/ifqU

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public
Tout public et tout secteur d'activité

Prérequis :
-Avoir un projet de création reprise d'entreprise
-Lire écrire et parler le français
-Effectuer les opérations de base en mathématiques
-Utiliser couramment les outils bureautiques

Modalité et délai d'admission
Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour réaliser un diagnostic de votre projet de création. Inscription obligatoire via votre CPF respectant le délai de rétractation.

Délai d'accès: 3 mois de délai d'accès)

Durée de la formation : 95 heures dont 8 h en entretiens individuels avec votre conseiller formateur dédié

Dates et lieux de la formation :
Nous organisons environ une session tous les deux mois soit sur Sète soit sur Béziers avec un nombre de places limités

Renseignements auprès de la responsable formation AGNES ROMATICO par mail a.romatico@bge-eo.fr

Lieux de la formation :
La formation peut selon la programmation se dérouler sur Sète ou sur Béziers dans nos locaux :
-14 Quai du pavois d'or, 34200 SETE
-5 rue Paul Langevin 34500 BEZIERS

Formateurs - Accompagnement sur mesure. Nos conseillers formateurs sont des experts reconnus du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Retrouvez les en page formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, lorsque cela est possible, à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

Source FRANCE TRAVAIL -ANOTEA enquête réalisée auprès des stagiaires de la CCPE 2023

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

LES ESSENTIELS
DE LA CREATION REPRISE D'ENTREPRISE

86 % DE SATISFACTION en 2023*

153 stagiaires en 2021 dont 60 à Sète pour 14 sessions

Objectif de la formation

Structurer le projet de création ou reprise d'entreprise et évaluer ses conditions de faisabilité

Objectifs pédagogiques

1. Réaliser une étude et analyse du marché
2. Concevoir et planifier une stratégie commerciale
3. Etablir une budget prévisionnel et financier
4. Analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

Recueillir les informations nécessaires à une étude de marché et de la concurrence et analyser les résultats de cette étude pour définir sa clientèle, identifier et initier des partenariats possibles.

Acquérir les notions permettant le calcul d'un chiffre d'affaires prévisionnel, identifier les éléments constitutifs et acquérir la mécanique de construction d'un compte de résultat prévisionnel, d'un plan de financement, d'un plan de trésorerie et d'un seuil de rentabilité

Rechercher et identifier des sources de financements potentielles et acquérir les notions fondamentales permettant d'évaluer la viabilité du projet et savoir identifier les risques financiers du projet

Comparer les avantages et inconvénients des différentes formes d'entreprise et statuts du dirigeant, choisir la forme juridique de son entreprise adaptée à sa situation et à ses objectifs de développement et appréhender l'ensemble des démarches administratives nécessaires à la création ou à la reprise d'une entreprise.

Modalités d'évaluation

Elaboration d'un plan d'action et/ou un business plan sur le projet de création/reprise d'entreprise

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée.

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Apports théoriques, études de cas, mise en situation – 5 ateliers collectifs de 7 h et 6 h de RDV individuels
Pédagogie participative et entretiens individuels

MOYENS MATÉRIELS
Bureau virtuel (BGE Pro) et supports pédagogiques
Salle de formation équipée –Vidéo projecteur - Paper board

Tarif : 1 735 € net de taxe (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité)

Financeurs

Public
Tout public et tout secteur d'activité

Prérequis :
-Avoir un projet de création reprise d'entreprise
-Lire écrire et parler le français
-Effectuer les opérations de base en mathématiques
-Utiliser couramment les outils bureautiques

Modalité et délai d'admission
Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour réaliser un diagnostic de votre projet de création. Inscription obligatoire via votre CPF respectant le délai de rétractation.

Délai d'accès: 3 mois de délai d'accès)

Durée de la formation : 41 heures dont 6 h en entretiens individuels avec votre conseiller formateur dédié

Dates et lieux de la formation :
Nous organisons environ une session tous les deux mois soit sur Sète soit sur Béziers avec un nombre de places limités

Renseignements auprès de la responsable formation AGNES ROMATICO par mail a.romatico@bge-eo.fr

Lieux de la formation :
La formation peut selon la programmation se dérouler sur Sète ou sur Béziers dans nos locaux :
-14 Quai du pavois d'or, 34200 SETE
-5 rue Paul Langevin 34500 BEZIERS

Formateurs - Accompagnement sur mesure. Nos conseillers formateurs sont des experts reconnus du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Retrouvez les en page formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, lorsque cela est possible, à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

* Taux de satisfaction basé sur les stagiaires dont la Formation CQFD Accomp a débutée en 2023 et qui ont voté « très satisfaisant » ou « excellent »- sur 102 retours analysés

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

70 % DE SATISFACTION en 2023*

PARCOURS 100 % DIGITAL « CRÉER SA REUSSITE AVEC BGE OH»

55 Stagiaires en 2023

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Evaluer sa capacité à entreprendre
- Acquérir la méthodologie nécessaire pour mener à bien son projet de création ou de reprise d'entreprise (étude de marché, stratégie, plan d'actions commercial, prévisions financières, statut juridique fiscal et social, suivi de l'activité)

Programme

1. Lancement (80 mn)
Classe Virtuelle (1h) : Présentation du parcours et des outils de la formation
Temps de tutorat (20mn) : V2rifiation des conditions de mise en œuvre de la formation
2. Bilan personnel et cohérence personne projet (125 mn)
Travail asynchrone (95 mn) : outil de définition de projet, test et bilan personnel
Temps de tutorat (30mn) : Correction et retour sur les exercices
3. Etude de marché *(325 min)*
Classe Virtuelle (60mn) : L'étude de marché
Travail asynchrone (195 mn) : Comment aborder son étude de marché/Les produits et services de mon entreprise/Approche client et méthode du persona/ Sourcing fournisseur/ Etude concurrence
Temps de tutorat (70mn) : Correction et retour sur les exercices
4. Stratégie marketing et de communication (80 *mn)*
Travail asynchrone (60 mn) : Le marketing mix/ Comment communiquer sur son entreprise
Temps de tutorat (20 mn) : Correction et retour sur les exercices
5. Approche financière (*295 mn)* *
Classe Virtuelle (60 mn) : Prévisionnel et plan de financement
Travail asynchrone (175 mn) : Les prévisionnels financiers/Charges fixes et charges variables/ Outils SUPERNOVA et / ou BGE Pro/ Plan de financement
Temps de tutorat (60 mn) : Correction et retour sur les exercices
6. Approche juridique, fiscale, sociale (200 mn)
Classe Virtuelle (60 mn) : Zoom sur les structures individuelles et les sociétés
Travail asynchrone (130 mn) : Les éléments de choix de son statut juridique/ Les différents statuts juridiques/ Les incidences fiscales et sociales
Temps de tutorat (10 mn) : Correction et retour sur les exercices
7. Plan d'action (180 mn)
Classe Virtuelle (60mn) : Comment écrire sa feuille de route
Travail asynchrone (30 mn) : Rédaction de la feuille de route
Temps de tutorat (90mn) : Correction et retour sur les exercices

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable d'évaluer votre capacité à entreprendre et vous connaitrez la méthodologie pour mettre en œuvre votre projet de création reprise d'entreprise

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Collectifs en classe virtuelle via zoom
Entretiens individuels en synchrone et travail asynchrone
Apports théoriques
Pédagogie participative
Mise en situation sur cas du stagiaire
Bureau virtuel et supports pédagogiques

MOYENS MATÉRIELS
Bureau virtuel (BGE Pro)
Salle de formation ZOOM

Modalités d'évaluation

- Entretiens individuels à distance
- Travail sur la plateforme pédagogique (BGE Pro)
- Travaux pratiques

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée.

ASSISTANCE TECHNIQUE ET PEDAGOGIQUE
Votre Conseiller formateur vérifiera avec vous que les conditions techniques sont réunies pour vous permettre de suivre la formation.
Vous disposerez de son mail pour pouvoir le contacter pour toute question technique ou le parcours pédagogique

Tarif : 918 € (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité : nous contacter)

Financeurs

agefiph

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public
Tout public et tout secteur d'activité

Prérequis
Avoir un projet de création reprise d'entreprise

Être équipé d'un ordinateur avec connexion internet

Modalité et délai d'admission
Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour réaliser un diagnostic de votre projet de création reprise et vérifier les critères d'éligibilité

Délai d'accès: Nous animons plusieurs sessions chaque année ce qui devrait vous permettre d'intégrer une session au plus tard dans les 3 mois suivant votre demande.

Durée de la formation
Formation 100% en distanciel sur une durée de 16 heures, dont 2h30mn de tutorat individualisé.

Dates
Dates à définir en entretien de positionnement

Formation 100 % distanciel

Formateurs - accompagnement sur mesure
Nos conseillers formateurs sont des experts reconnus du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Retrouvez les en page formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap
BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, **lorsque cela est possible,** à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant: www.bgeouestherault.fr/3359-2/

* Stagiaires ayant participé et noté une formation créer sa réussite entre le 17/02/2022 et le 14/10/2022

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

SE FORMER POUR LANCER
ET
DEVELOPPER SON ENTREPRISE

BGE
OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

DEVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

LANCEMENT ET DEVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE (CQFD Développement)

160 stagiaires en 2023 dont 51 ont été suivis sur Sète

Avec 358 heures de conseils au développement

Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif

- ❑ Identifier les besoins du dirigeant et de son entreprise
- ❑ Selon les besoins identifiés, mettre en place des outils de pilotage et lister ses démarches administratives, définir des actions commerciales et de communication dans l'optique du développement de l'activité, déterminer le contenu d'un bilan financier et / ou d'un prévisionnel, établir les actions nécessaires à l'agrandissement de la structure ou encore entrer en relation avec des réseaux professionnels ou participer à des évènements dédiés au développement des relations professionnelles

Programme

Les sujets suivants sont à aborder selon les besoins du porteur de projet:

1. Partie gestion de l'entreprise:

- Répondre aux besoins et obligations de l'entreprise (revoir ses statuts, gérer la RGPD,...);
- Maitriser la gestion financière et administrative (gérer ses déclarations, utiliser des outils informatiques,...);
- Revoir son positionnement et sa proposition de valeur face à la concurrence (seuil de rentabilité, marges,...)

2. Partie développement de l'entreprise:

- Développer l'activité commerciale (trouver de nouveaux clients, améliorer ses techniques de vente, multiplier ses débouchés,...);
- Développer la communication (développer sa présence sur internet: réseaux sociaux,SEO,...);
- Trouver des financements (faire un prévisionnel, créer un dossier de financement, gérer les flux de trésorerie,...);
- Agrandir sa structure (recruter des collaborateurs, changer de forme juridique,...);

3. Partie développement de réseau: Petits déjeuners BGE, rencontres entre pairs, présentation de l'entreprise dans des réseaux de professionnels

En complément des entretiens individuels, des ateliers collectifs seront proposés sur les thématiques suivantes à sélectionner en entretien de positionnement: Outils de communication et de gestion et démarchage de clientèle

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- ✓ Etablir un bilan des besoins de l'entreprise et du dirigeant
- ✓ Formuler un plan d'action précis court et moyen terme détaillant les réponses aux besoins identifiés et / ou structurer un bilan financier et un prévisionnel d'activité

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Entretiens individuels en synchrone et travail asynchrone
Apports théoriques
Mise en situation sur cas du stagiaire
Bureau virtuel et supports pédagogiques

MOYENS MATÉRIELS
Salle de formation équipée – Plateforme
Vidéo projecteur - Paper board

Modalités d'évaluation

- Entretiens individuels
- Travaux pratiques
- Bilan établi par le conseiller

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée.

Tarif : 85€ net de taxe/heure individuelle (min 3h) (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité)

Financeurs

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40

Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public

Dirigeants d'entreprise ou conjoints collaborateurs

Prérequis

Être immatriculé depuis moins de 3 ans

Modalité et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour réaliser un diagnostic de votre projet de création

Délai d'accès: 30 jours

Durée de la formation

Modulable selon les besoins identifiés avec le stagiaire (min. 3h d'entretiens individuels) et possibilité de collectifs

Dates et lieux de la formation

Dates à définir en entretien de positionnement

14 Quai du pavois d'or, 34200 SETE
5 rue Paul Langevin 34500 BEZIERS

Formateurs - accompagnement sur mesure

Nos conseillers formateurs sont des experts reconnus du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Retrouvez les en page formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, **lorsque cela est possible,** à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

[1] Taux de stagiaires ayant noté très satisfaisant ou excellent un accompagnement développement de l'entreprise (hors Objectif Relance) en 2020

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

STRATEGIES COMMERCIALE ET DE COMMUNICATION

BGE
OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

STRATEGIE COMMERCIALE

6 stagiaires en 2023[2]

91 % DE SATISFACTION [1]

Objectifs de la formation

- **Identifier l'importance de la stratégie commerciale en entreprise**
- **Définir son marché, ses moyens et ses cibles**
- **Développer son offre marketing**
- **Développer son tableau de bord pour piloter son entreprise**

Programme

Jour 1

L'importance de la stratégie commerciale
L'étude marché en amont
Les moyens dont je dispose
quelles sont mes cibles?

Jour 2

La création de mon plan marketing:
Produits (services), Prix, Place, Promotion
Anticiper l'avenir
Mon tableau de bord

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- ✓ Identifier les éléments constitutifs d'une relation de qualité afin d'élaborer une démarche de planification d'actions en adéquation avec les besoins du client
- ✓ Mettre en œuvre et suivre un plan de développement commercial
- ✓ Savoir préparer un entretien de négociation en face à face et/ou au téléphone
- ✓ Savoir dénouer des situations difficiles

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Power point du formateur
SWOT et 4P
Trame entretien découverte
Apports théoriques, travail en sous-groupes, jeux de rôles et simulations, vidéos, échanges d'expérience

Modalités d'évaluation

- Tests de connaissances
- Jeux de rôles
- Quiz et exercices
- Pratique directe des outils et connaissances acquises en formation

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée

MOYENS MATÉRIELS
Salle de formation équipée, Vidéo projecteur Ecran interactif
Environnement BGE Mon Bureau Virtuel

Tarif : 490 € net de taxe (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité)

Financeurs

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public

Dirigeant d'entreprise ou porteur de projet de création ou reprise d'entreprise

Prérequis

aucun

Modalité et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation

Délai d'accès: max. 4 mois (sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement)

Durée de la formation

2 jours / 14 heures

Dates et lieux de la formation

Deux sessions à BEZIERS :
1) Les 29 et 30 Mai 2024
2) Les 23 et 24 septembre 2024

Formation en présentiel
5 rue Paul Langevin 34500 BEZIERS

Formateur

Sébastien BERG

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, **lorsque cela est possible,** à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

[1] Taux de stagiaires ayant noté très satisfaisant ou excellent les formations commerciales de BGE OUEST HERAULT en 2023

2- Nombre de stagiaires sur la formation Les fondamentaux des techniques de vente sur 4 jours englobant ce contenu de formation

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

FORMATIONS COLLECTIVES COURTES

PROSPECTION ET RELATION CLIENT

6 stagiaires en 2023[2]

91 % DE SATISFACTION [1]

Objectifs de la formation

- Identifier l'importance de la vente et de la prospection en entreprise
- Organiser une prospection efficace
- Structurer sa négociation pour réaliser ses ventes.
- Développer sa capacité à gérer des clients difficiles

Programme

Jour 1

La vente en entreprise
Le besoin de prospection
Comment prospecter
L'importance de la communication
Les étapes d'une vente
Préparer ses outils

Jour 2

La découverte client
Les motivations d'achat
Les bases de discussions difficiles
Gestion des clients difficiles
Perpétuelle amélioration

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- ✓ Identifier les éléments constitutifs d'une relation de qualité afin d'élaborer une démarche de planification d'actions en adéquation avec les besoins du client
- ✓ Savoir préparer un entretien de négociation en face à face et/ou au téléphone
- ✓ Savoir dénouer des situations difficiles

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES

Power point du formateur

Matrice SONCAS, Matrice SMART

Trame entretien découverte – Apports théoriques, travail en sous-groupes, jeux de rôles et simulations, vidéos, échanges d'expérience, formation, action participative, intégration de vos outils, résultats, pratiques, interrogations

Modalités d'évaluation

– Tests de connaissances quiz et mises en situation

– Pratique directe des outils et connaissances acquises en formation

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée

MOYENS MATÉRIELS

Salle de formation équipée, Vidéo projecteur et écran interactif
Environnement Mon Bureau Virtuel BGE
Paper board

Tarif : 490 € net de taxe (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité)

Financeurs

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40

Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public

Dirigeant d'entreprise ou porteur de projet de création ou reprise d'entreprise

Prérequis

Être immatriculé ou avoir un projet de création d'entreprise formalisé

Modalité et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation

Délai d'accès: max. 4 mois (sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement)

Durée de la formation

2 jours / 14 heures

Dates et lieux de la formation

Deux sessions à BEZIERS :
1) Les 5 et 6 juin 2024
2) Les 1er et 2 octobre 2024

Formation en présentiel
5 rue Paul Langevin 34500 BEZIERS

Formateur

Sébastien BERG

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, **lorsque cela est possible,** à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

[1] Taux de stagiaires ayant noté très satisfaisant ou excellent les formations commerciales de BGE OUEST HERAULT en 2023

2- ombre de stagiaires sur la formation Les fondamentaux des techniques de vente sur 4 jours englobant ce contenu de formation

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

AMELIORER LA GESTION DE SON ENTREPRISE

BGE
OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

Revenir à la table des formations collectives

TAUX DE SATISFACTION 97% 2021

LE REGLEMENT GENERAL DE LA PROTECTION DES DONNEES RGPD

36 stagiaires en 2021[2]
dernière date de formation

Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif :

- ❑ Comprendre les évolutions réglementaires et les enjeux du RGPD
- ❑ Identifier les impacts pour l'entreprise et son système d'information
- ❑ Préparer son plan d'actions de mise en conformité

Programme

1. Comprendre le RGPD

   Définir les « Données à Caractère Personnel » et la nécessité de les protéger, l'objectif et le périmètre du RGPD, les entreprises et les types de données concernés, les enjeux et les impacts pour l'entreprise, les impacts sur le système d'information de l'entreprise

2. Comprendre les nouveaux principes de protection des données

   Les nouvelles définitions introduites par le règlement européen, les nouveaux droits pour les personnes concernées, les risques juridiques et les sanctions qui pèsent sur l'entreprise, les nouvelles obligations pour le responsable des traitements et pour les sous-traitants, les nouvelles règles de gestion pour la Cybersécurité

3. Définir un plan d'actions pour se mettre en conformité

   La gouvernance des données, rôles et responsabilités, la protection des données à caractère personnel, les actions à prévoir pour se mettre en conformité, la démarche pour mettre en œuvre le plan d'actions

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- ✓ Comprendre le RGPD et les impacts sur le système d'information de l'entreprise
- ✓ Comprendre les nouveaux principes de protection des données
- ✓ Définir un plan d'action de mise en conformité
- ✓ Comprendre le statut de conjoint collaborateur

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Power point et modèles du formateur
Echanges d'expérience, action participative, intégration des outils du stagiaire, résultats, pratiques, interrogations
Interventions de partenaires experts

Modalités d'évaluation

- Tests de connaissances
- Pratique directe des outils et connaissances acquises en formation

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée

MOYENS MATÉRIELS
Salle de formation équipée, Vidéo projecteur - Paper board - Application Zoom

Tarif : 245 € net de taxe (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité)

Financeurs

AGEFICE · fifpl FONDS INTERPROFESSIONNEL DE FORMATION DES PROFESSIONNELS LIBÉRAUX · FAFCEA Fonds d'Assurance Formation des Chefs d'Entreprise Artisanale

BGE Aides aux entreprises Formations-Conseils

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public

Dirigeant d'entreprise ou porteur de projet de création ou reprise d'entreprise

Prérequis

Sans prérequis

Modalité et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation

Délai d'accès: max. 4 mois (sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement)

Durée de la formation

1 jours / 7 heures

Dates et lieux de la formation

Sous réserve d'un effectif suffisant la formation peut être réalisée en présentiel Dans les locaux de BGE BEZIERS ou SETE

En cours de programmation Dates définir

Formateur

Nos conseillers formateurs sont des experts reconnus du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Retrouvez les en page formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, **lorsque cela est possible,** à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

[1] Taux de stagiaires ayant noté très satisfaisant ou excellent les formations de la thématique GESTION délivrées par la BGE en 2021
[2] Nombre de stagiaires ayant participé à une formation de la thématique GESTION délivrée par la BGE en 2021

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

RS 6216- Certification

PILOTER ET FAIRE ÉVOLUER SA MICRO ENTREPRISE

Date d'échéance de l'enregistrement : 16 12 2025
https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6216/
Autorité de certification BGE Réseau

100 % de réussite sur les promotions de 2024

Objectifs de la formation

- Anticiper le niveau d'imposition et de cotisations sociales générées par l'activité
- S'affilier au régime microentreprise
- Mettre en œuvre l'organisation administrative et comptable
- Piloter l'activité en microentreprise à partir d'indicateurs simples
- Identifier les potentiels axes de développement
- Décider de l'opportunité de changer le régime fiscal
- Réaliser les démarches et formalités pour changer le régime

Programme

Argumenter le choix de la micro-entreprise

- Définition de la micro-entreprise
- Seuils de la micro, seuils de TVA
- Activités en micro-entreprise et activités exclues
- Exercice de la micro à titre principal et à titre secondaire
- Régime micro-social
- Régime micro-fiscal

Piloter une micro-entreprise

- Facturation, livres comptables
- Protection sociale
- Loi de handicap 2005 ; catégories de handicap ; types d'impact en lien avec les différentes catégories de handicap

Argumenter le changement de régime

- Indicateurs et tableaux de bord
- Loi handicap de 2005 et différentes catégories de handicap
- Matrice produit/client ; prévisionnel financier
- Mécanisme de la TVA
- Sortie du régime de la micro-entreprise
- Autres formes juridiques
- Liste des institutions

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Power point, modèles et outils du formateur Echanges d'expérience, action participative, résultats, pratiques, interrogations
Mise en situation sur ordinateur

Modalités d'évaluation

Rapport + entretien devant un jury de professionnels

Lien direct CPF : https://urlr.me/JyCNxA

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.

Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la création et le pilotage d'une entreprise, mais plus largement sur les postes de dirigeant.

Tarif selon modalités choisies

-COLLECTIF : 21 heures en 3 jours de collectifs : **900 €** net de taxe

- MIXTE : 15 heures en collectifs (2 jours de collectif + 1 heure) et 6 heures en individuels avec un conseiller BGE référent sur tout le parcours : **1200 €** net de taxe

Public

Créateurs d'entreprise
Dirigeants de micro-entreprise

Prérequis :

Parler, lire et écrire le français
Effectuer les quatre opérations de base en mathématiques : addition, soustraction, multiplication, division

Durée de la formation : 2 formats

- 21 heures en ateliers collectifs
- ou
- 15 heures en ateliers collectifs et 6 heures en individuels avec votre conseiller formateur BGE

Dates et lieux de formation :

- A Béziers les 12-22 et 27 mai (ou RDV individuels)
- A Béziers les 2-10 et 17 juin (ou RDV individuels)

JURY de certification le 26 juin 2025 à BEZIERS

- A Béziers les 8 -18 et 22 septembre 2025 (ou RDV individuels)
- A Sète les 24 -29 septembre et 1er octobre (ou RDV individuels)
- A Béziers les 13 -20 et 27 octobre 2025 (ou RDV individuels)

JURY de certification le 6 novembre 2025 à BEZIERS

Modalités et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distancie) avec l'un de nos conseillers pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation et tests de positionnement.
Accès : max. 4 mois (sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement)

Formateur

Retrouvez nos conseillers formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap.
Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, lorsque cela est possible, à chaque situation de handicap.

Financeurs

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant: www.bgeouestherault.fr/3359-2/

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Taux de satisfaction des stagiaires ayant noté la BGE OUEST HERAULT sur la plateforme CPF toute formation confondues
Taux en date du 5 février 2024 sur un petit nombre de 5 répondants

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

NOUVELLES TECHNOLOGIES

BGE
OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

RS 6215 Certification

COMMUNICATION

DÉVELOPPER LA VISIBILITÉ D'UNE ENTREPRISE SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

Date d'échéance de l'enregistrement : 16 12 2025
https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6215/
Autorité de certification BGE Réseau

1session en 2024 avec 4 stagiaires ,
Taux de présentation à l'examen : 75 %
100 % des candidats présents au jury ont été certifiés

Objectifs de la formation

- Créer un profil accessible à tous sur un réseau social
- Créer des communautés sur un réseau social
- Rédiger des contenus accessibles sur un réseau social
- Gérer la e-reputation sur un réseau social

PROGRAMME

- Présentation de réseaux sociaux
- Création de la page et réglage des paramètres de page et animation de pages
- Loi handicap de 2005
- Marronnier marketing et thématiques de publication
- Mise en page d'éléments graphiques et création de gabarits de publication
- Outils de programmation , programmation des publications, stories, fonctionnalités
- Différents types de contenus : publication, story, vidéo, sondage…
- Positionnement de la page et rédaction de la ligne éditoriale
- Codes de la communication en communauté virtuelle
- Paramétrage de la messagerie instantanée
- Publicité et outil d'analyse statistiques et moyens d'analyse des retombées
- Rôle de la médiation sur les réseaux sociaux

Résultats attendus à l'issue de la formation, vous devez être capable de

- Formaliser des objectifs de communication sur les réseaux sociaux
- Paramétrer un compte professionnel
- Activer les fonctionnalités du réseau social
- Établir un calendrier de publication en lien avec des thématiques
- Préparer des contenus accessibles
- Rédiger un contenu avec accroche et appel à l'action
- Rédiger des contenus en utilisant un langage adapté à ma cible
- Repérer les publications engageantes
- Construire des réponses aux commentaires hostiles
- Construire une trame de reporting avec des indicateurs
- Analyser l'audience de réseaux sociaux

Modalités pédagogiques
Power point, modèles et outils du formateur
Echanges d'expérience, action participative, résultats, pratiques, interrogations
Mise en situation sur le réseau social choisi par l'apprenant

Tarif : 560 €

NOTE MOYENNE DE SATISFACTION ATTRIBUÉE PAR LES STAGIAIRES 2023 : 5.5/6

Modalités d'évaluation
Un rapport + un entretien dans le cadre d'un jury de certification

Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.
Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la communication d'une entreprise, mais plus largement sur les postes de dirigeant.

Lien direct CPF : https://urlz.fr/nA5K

100 % des stagiaires jugent pouvoir mettre immédiatement
en pratique les acquis de cette formation

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

Public :
Créateurs d'entreprises
Dirigeants d'entreprise

Prérequis :
- Parler, lire et écrire le français
- Utiliser couramment les outils bureautiques

Durée de la formation
:2 jours soit 14 heures

Dates et lieux :
Dans les locaux de à Béziers.

- Les 3 et 10 février 2025
  Jury le 3 mars 2025
- Les 31 mars et 7 avril 2025
  Jury le 28 avril 2025

Modalités et délai d'admission
Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers et tests pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation accès: max. 4 mois (sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement)

Formatrice : Anaëlle FAURE

Chargée de communication digitale depuis plus de 15 ans Anaëlle est une spécialiste de la stratégie et de la visibilité digitales avec les réseaux sociaux

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogie à chaque situation de handicap.

RS 6225- Certification

COMMUNICATION

Créer et animer un site Internet dans un contexte entrepreneurial

Date d'échéance de l'enregistrement : 25 01 2026
https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6225/
Autorité de certification BGE Réseau

1ere session en déc. 23 avec 5 stagiaires dont 4 entrepreneurs qui ont pu mettre en ligne dés la fin de la formation leur site internet
Taux de réussite au jury de certification : 100%
(100 % de taux de présentation à l'examen)

Objectifs de la formation

- Rédiger un cahier des charges pour un site Internet
- Mettre des contenus en ligne accessibles à tous les publics
- Concevoir une navigation inclusive
- Animer un site Internet
- Elaborer des choix de référencement
- Planifier les actions de maintenance d'un site Internet

Résultats attendus à l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Recenser les différents besoins de communication auxquels doit répondre le site Internet
- Préciser les éléments graphiques et le style rédactionnel en lien avec l'image souhaitée
- Rédiger des textes claires et compréhensibles par tous les internautes
- Constituer l'arborescence d'un site Internet
- Adapter les ressources médias pour les adapter au site Internet
- Construire un menu de navigation
- Générer des boutons de navigation inclusifs
- Etablir des liens internes et externes accessibles
- Programmer les actions de communication
- Mettre en œuvre les principales techniques de référencement
- Etablir un plan de référencement
- Mettre à jour des contenus, extensions et fonctionnalités
- Surveiller le maintien de l'accessibilité

PROGRAMME

- Objectifs marketing de l'entreprise
- Critères d'accessibilité
- Hébergement et nom de domaine
- Installation et paramétrage d'un CMS
- Création et organisation des pages, du contenu et de l'accessibilité
- Intégration des éléments réglementaires
- Création de menus principal et secondaire
- Liens vers les réseaux sociaux
- Relation client sur Internet
- Actions de promotion du site Internet
- Moteurs de recherche
- Règles de balisage
- Images dans le référencement
- Critères du web 3.0
- Sources d'optimisation du référencement off page
- Comptes de suivi d'audience, veille
- Mises à jour, sauvegarde et automatisation
- Restauration et sécurisation du site Internet

Modalités pédagogiques

Power point, modèles et outils du formateur
Travail sur le logiciel LOCAL
Echanges d'expérience, action participative, résultats, pratiques, interrogations
Mise en situation sur le réseau social choisi par l'apprenant

Modalités d'évaluation

Un rapport + un entretien dans le cadre d'un jury de certification
Cette certification enregistrée au répertoire spécifique n'ouvre pas droit à la possibilité d'une validation par bloc et n'a pas d'équivalence.
Les débouchés : cette certification permet d'acquérir des compétences mobilisables pour la communication d'une entreprise, mais plus largement sur les postes de dirigeant.

NOTE MOYENNE DE SATISFACTION ATTRIBUÉE PAR LES STAGIAIRES 2023
4.8/6

Tarif : 2 100€ net de taxe

Financeurs

Rendez vous sur votre CPF via ce lien https://urlz.fr/nRzm

Public

Toute personne ayant un projet de création ou reprise d'entreprise quel que soit le secteur d'activité

Tout dirigeant de petite entreprise

Prérequis

- Parler, lire et écrire le français
- Naviguer dans un environnement numérique et utiliser les outils fondamentaux associés

Durée de la formation

6 jours / 42h
+ 21h travail personnel

Dates et lieux de la formation

6 jours les : 18- 19 -25-26 septembre et 7 et 8 octobre
jury le 24 octobre 2024

Modalité et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distancie) avec notre référente pédagogique et tests pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation
accès: max. 5 mois (sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement)

Formateur Pascal ROCHA

Pascal est un spécialiste de Wordpress qu'il enseigne depuis 2006

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogie à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

LANGUE ETRANGERE

BGE
OUEST HERAULT
Appui aux entrepreneurs
Formations-Conseils

Revenir à la table des formations collectives

INDEX DE SATISFACTION 93% 2021

ANGLAIS COMMERCIAL "COMMUNIQUER AVEC AISANCE"

14 stagiaires en 2021[2]
(pas de session en 2022 ni 2023)

Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif :

- Comprendre la construction de phrase
- Savoir conjuguer des verbes
- Maitriser du vocabulaire
- Arriver à communiquer avec aisance
- Savoir gérer une conversation en groupe
- Savoir gérer une conversation téléphonique

Programme

1. Les bases grammaticales pour construire des phrases
2. Les bases de la conjugaison
3. Enrichissement du vocabulaire
4. Apprendre le vocabulaire courant
5. Expression orale
6. Compréhension orale
7. Rédiger une rédaction
8. Acquérir une aisance au téléphone

Résultats attendus

À l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Utiliser et maitriser le vocabulaire acquis pendant la formation dans des conversations
- Conduire une conversation téléphonique avec aisance

Modalités pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES
Power point et outils du formateur
Echanges d'expérience, action participative, résultats, pratiques, interrogations
Mise en pratique

MOYENS MATÉRIELS
Salle de formation équipée, Vidéo projecteur
Paper board - Application Zoom

Modalités d'évaluation

- Tests de connaissances
- Pratique directe des outils et connaissances acquises en formation

A l'issue de la formation, une attestation d'assiduité sera délivrée

Tarif : 1 050€ net de taxe (ou prise en charge totale sous réserve d'éligibilité)

Financeurs

AGEFICE fifpl FAFCEA Fonds d'Assurance Formation des Chefs d'Entreprise Artisanale

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

Public

Dirigeant d'entreprise ou porteur de projet de création ou reprise d'entreprise

Prérequis

Avoir des connaissances d'anglais

Modalité et délai d'admission

Entretien préalable obligatoire (présentiel ou distanciel) avec l'un de nos conseillers pour évaluer vos besoins et l'adéquation de la formation

~~Délai d'accès~~: max. 3 mois (sous réserve d'un nombre suffisant de stagiaires)

Durée de la formation

3 jours / 21 heures

Dates et lieux de la formation

Sous réserve d'un effectif suffisant la formation peut être réalisée en présentiel Dans les locaux de BGE BEZIERS ou SETE

En cours de programmation Dates définir

Formateur

Nos conseillers formateurs sont des experts reconnus du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Retrouvez les en page formateurs ou sur notre catalogue de formation complet www.bgeouestherault.fr

Accès à personne en situation de handicap

BGE OH est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour adapter notre approche et notre pédagogique, **lorsque cela est possible,** à chaque situation de handicap.

Retrouvez les coordonnées de nos référents handicap page 4 de ce catalogue ou sur le lien suivant:
www.bgeouestherault.fr/3359-2/

[1] Taux de stagiaires ayant noté très satisfaisant ou excellent les formations de la thématique LANGUES ETRANGERES, VALEURS ET IMAGE DE L'ENTREPRISE délivrées par la BGE en 2021
[2] Nombre de stagiaires ayant participé à une formation de la thématique LANGUES ETRANGERES, VALEURS ET IMAGE DE L'ENTREPRISE délivrée par la BGE en 2021

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

NOS FORMATEURS

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

Nos conseillers formateurs BGE OUEST HERAULT

Thibaud AUDRY
t.audry@bge-eo.fr

Diplômé d'un MASTER 2 - ACCOMPAGNEMENT ENTREPRENEURIAL et d'un MASTER 1 - MANAGEMENT PME / PMI Thibaud a créé et développé pendant 4 ans une entreprise de vente en ligne de produits frais. Il connait donc bien le monde du marketing digital. Il a rejoint notre équipe en 2022

Véronique Barthélémy
barthelemyveronique@outlook.fr

Formée au commerce et à la distribution, Véronique s'est installée en tant que formatrice après 15 ans d'expériences en tant que commerciale et manager magasin. Elle intervient en tant que formatrice vacataire sur des modules dédiées au markéting et à l'étude de marché

Magalie BELKEBIR
Bge.belkebir@gmail.com

Diplômée d'un master en Banque et Assurance, Finance et Services de gestion financière, Magalie a travaillé à la chambre de métiers et de l'artisanat et est aujourd'hui consultante formatrice en gestion commerciale et financière d'entreprise. Elle intervient en tant que formatrice vacataire sur des modules principalement financiers et juridiques.

Sila CALISKAN
s.caliskan@bge-eo.fr

Certifiée en tant que responsable en gestion des relations sociales, Sila a intégré notre équipe en octobre 2022.

Lucie COULIER
l.coulier@bge-eo.fr

Diplômée d'études supérieures spécialisées dans la gestion et le management de PME, Lucie est responsable de la BGE depuis 2011, elle anime et pilote le DLA depuis 2009. Lucie dispose de 25 ans d'expérience en conseil, accompagnement et formation dans la création d'entreprise.

Isabelle DARNIS
i.darnis@bge-eo.fr

Diplômé d'un master en psychologie du travail, Isabelle a commencé sa carrière professionnelle en tant que conseillère en insertion professionnelle puis a travaillé 12 ans en tant que conseillère en création d'activité à Profession Sport et Loisirs 34. Isabelle est également la référente handicap sur Sète

Annaëlle FAURE
contact@anaellefaure.com

chargée de communication digitale depuis 15 ans, Anaëlle est spécialisée en Community Management
Communication digitale
et rédaction Web BtoC et BtoB
et Webmarketing.

Soline HOANG
s.hoang@bge-eo.fr

Diplômée en Master 2 Entrepreneurial, Soline a travaillé dans le tourisme puis a occupé un poste de chargé de communication pendant plus de 5 ans avant d'intégrer notre équipe BGE en juillet 2023.
Elle est parfaitement à l'aise sur la communication digitale et la création de support de communication

Stéphanie JOVIAL
s.hoang@bge-eo.fr

Diplômée d'une licence en communication visuelle , Stéphanie a travaillé 9 ans dans une agence de création et d'importation d'objets promotionnels. Elle s'est par la suite installée en freelance et a rejoint notre équipe de salariés BGE OUEST HERAULT pour animer les ateliers de formations dédiés à la stratégie de communication

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

Nos conseillers formateurs BGE OUEST HERAULT

Céline MARTINEZ
c.martinez@bge-eo.fr

Diplômée d'une école de commerce, Céline dispose d'une solide expérience de 16 ans dans la création d'entreprise et la formation de créateurs repreneurs.
Elle est la référente handicap sur Béziers et supervise l'équipe des conseillers de la BGE OUEST HERAULT de Sète et de Béziers ainsi que les services administratifs de la structure.

Mickael MERHOUAT
m.merhouat@bge-eo.fr

Diplômé en Master 2 Audit et contrôle interne- Mickael dispose d'une expertise en gestion et Finances.
Il a rejoint notre équipe en janvier 2022

Elodie PALASSET
e.palasset@bge-eo.fr

Diplômée en Affaires Economiques Internationales, Elodie dispose d'une expérience de 8 ans dans le secteur bancaire à l'international et est consultante experte en conduite de projet et en Excellence Opérationnelle.

Valérie ROCHE
v.roche@bge-eo.fr

Diplômée d'une licence en administration des entreprises. Valérie dispose de 10 ans d'expérience dans le conseil en création d'activité tous secteurs confondus y compris les structures d'utilité sociale. Auparavant elle a travaillé pendant plus de 10 ans dans le développement touristique et culturel des territoires et les études de faisabilité à la création d'équipements touristiques et de loisirs

Agnès ROMATICO
a.romatico@bge-eo.fr

Diplômée en commerce, Agnès est directrice adjointe depuis 2010.
Outre son expérience de 20 ans dans le conseil et la création d'entreprise elle dispose d'une expérience de 13 ans de cadre bancaire spécialisé dans le financement des professionnels et entreprises.

Elle assure la direction du pole formation et qualité et supervise les référents handicaps de BGE OUEST HERAULT étant elle-même formée sur cette mission.

Julie CHOPIN
j.chopin@bge-eo.fr

Diplômée d'un BTS NEGOCIATION ET RELATION CLIENT, Julie anime la pépinière commerce à Agde. Elle a intégré notre équipe en octobre 2023. Auparavant elle a travaillé en tant que responsable d'agence d'intérim et dans la défiscalisation en outre mer

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

Notre équipe de formateurs indépendants spécialistes

Ann PICOT
contact@by-ann-graphiste.fr

Formée à l'ESMA - Ecole Supérieure des Métiers Artistiques en design graphique et communication visuelle , Ann s'est installée en tant que formatrice il y a deux ans
Elle propose des formations en communication

Adama Marie GINESTE
Gineste.marieadama@gmail.com

Formée en Marketing, Marie s'est installée en tant que formatrice après une carrière de 8 ans dans le commerce, le marketing, la gestion et promotion des ventes. Elle propose des formations en marketing, communication et informatique

Catherine DESCHAMPS
catherinedeschamps21@gmail.com

Formée au secrétariat, outils RH, d'organisation et de bureautique, Catherine est dirigeante de l'entreprise Kateda conseil à Dijon spécialisée dans la formation, le conseil et l'organisation

Philippe FESQUET
philippe.fesquet@eurex.fr

Philippe est associé dans le Groupe d'expertise comptable, de conseil et d'audit EUREX depuis 2018. Il a auparavant travaillé plus de 13 ans chez KPMG en tant, entre autres, que directeur de site. Philippe propose aujourd'hui des formations liées à la gestion des entreprises en parallèle de son activité d'associé.

Pascal ROCHA
contact@epheseweb.com

Formé à la maitrise des techniques du Web, Pascal s'est installé en tant que formateur après 10 ans en tant qu'infographiste – intégrateur web, et 4 ans de responsable commercial.
Il propose des formations sur toute la panoplie Adobe, mais également Dreamweaver, HTML 4 et 5, CSS2 et CSS3, à la création de site internet, de chartes graphiques, créations PAO

Jérôme STEFANI
jerome.stefani@drh66.fr

Formé dans la gestion des ressources humaines, Jérôme est directeur des Ressources Humaines et dispose d'une expérience de 18 ans en PME et Grands Groupes en Management et gestion RH

Olivier GALLITTU
contact@spl34.fr

Diplômé d'une maitrise de droit social, Olivier a travaillé chez KPMG pendant plus de 10 ans en tant que chargé de clientèle puis superviseur d'équipe de gestionnaires de paie. Il est aujourd'hui directeur général et associé fondateur de Solutions Paie du Littoral, où il assume le rôle de responsable du Pôle Social. Il est également formateur et consultant.

Caroline De NERVO
contact@spl34.fr

Diplômée Docteur en pharmacie et d'un DESS de pharmacie galénique industrielle, Caroline a travaillé pendant plus de 10 ans dans plusieurs laboratoires en tant que chef de projet et responsable de production. Elle est aujourd'hui dirigeante d'Evolution Management et spécialisée dans l'accompagnement des entreprises

Jean-François ESCALA
jf.escala@consult--il.fr

Formé en droits privés et contrats, Jean-François a travaillé en tant que juriste corporate pendant 4 ans et s'est installé en formateur et conférencier en 2017. Il est spécialisé dans la « démarche RGPD ».

Sébastien BERG
contact@acproccitanie.fr

Sébastien a exercé dans un groupe Leader en distribution de matériel jusqu'à être Chef d'agence. Ensuite, il a été Directeur Général d'une coopérative d'achat puis a travaille dans un service « achats internationaux », il a ensuite pris la responsabilité d'une agence dans un Groupe leader en location. Il a par la suite décidé de cofonder ACPR OCCITANIE pour aider les Dirigeants et faire fructifier leur énergie.

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

N° d'agrément BGE OH: 91340600734

Retrouvez nos conditions générales en scannant ce code

Ou en cliquant sur :

https://www.bgeouestherault.fr/wp-content/uploads/2024/01/CGV-VERSION-JANVIER-24.pdf

BGE Ouest Hérault
ZI du Capiscol
5 rue Paul Langevin
34500 Béziers
04. 67. 35. 20. 40
bge.beziers@gmail.com

Pour toute information complément aire, contactez-nous :
contact34500@bge-eo.fr 04 67 35 20 40
Lien vers nos conditions générales de vente :
https://www.bgeouestherault.fr/conditions-generales/