STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT, CALCUL DU COÛT DE REVIENT, SEUIL DE RENTABILITÉ

Formation non certifiante
Parcours individuel
16 heures

Formation qui permet au chef d'entreprise de **travailler ses pistes de développement et les chiffrer** sous la forme d'un plan de développement (business plan prévisionnel) : définir sa stratégie, calculer son coût de revient, déterminer son seuil de rentabilité et construire son prévisionnel financier. Parcours individualisé : alternance d'apports, de démonstrations et d'ateliers sur tableur appliqués au projet réel du participant.

INDICATEURS DE RÉSULTATS

Formation nouvellement créée : la première session n'a pas encore eu lieu. Les indicateurs — taux de satisfaction, nombre de participants, taux d'atteinte des objectifs — seront publiés sur cette fiche à l'issue des premières sessions.

OBJECTIFS

À l'issue du parcours, vous serez capable de :

- Réaliser un diagnostic stratégique (SWOT) et fixer des objectifs SMART.
- Clarifier son business model et choisir ses axes de développement (matrice Ansoff).
- Décrire ses cibles, son positionnement et sélectionner ses pistes prioritaires.
- Calculer et optimiser son coût de revient.
- Déterminer et interpréter son seuil de rentabilité.
- Construire un prévisionnel financier sur 3 ans.

DURÉE

16 heures, dont :

- 16 heures d'entretiens individuels en présentiel avec un conseiller formateur BGE dédié

TARIF

1 280 €

net de taxes (16 h × 80 €)
(exonéré de TVA art 261-4-4 du CGI)

FINANCEMENT

Financement possible sous réserve d'éligibilité, étudiée lors de votre rendez-vous avec un conseiller.

FAFCEA, AGEFICE, FIFPL...

DÉLAI DE RÉTRACTATION

Conformément à l'article L6353-5 du Code du travail, vous disposez d'un délai de rétractation de **10 jours** à compter de la signature du contrat, à signaler par écrit à contact34500@bge-eo.fr.

Votre place est réservée pendant 4 jours ouvrés à compter de notre proposition, au-delà elle n'est plus garantie.

PUBLIC

- Chef d'entreprise souhaitant développer et chiffrer son activité

PROCHAINE SESSION

Date et lieu de la formation : sessions organisées régulièrement, dates fixées avec votre conseiller formateur.

- **BÉZIERS**
  BGE Ouest Hérault
  ZI du Capiscol - 5 Rue Paul Langevin
- **SÈTE**

Demander un devis

STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT, CALCUL DU COÛT DE REVIENT, SEUIL DE RENTABILITÉ

Formation non certifiante

PRÉREQUIS & ACCÈS

Entretien préalable avec un conseiller pour analyser les besoins du participant.

Prérequis :

- Savoir utiliser internet et les outils bureautiques (dont un tableur)
- Avoir une activité à développer

Moyens matériels requis :

- Disposer d'un ordinateur et d'une adresse email
- Le participant travaille sur son propre ordinateur et son projet

Inscription obligatoire. Délai d'accès : jusqu'à 3 mois après validation du dossier.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Parcours individualisé en rendez-vous individuels
- Alternance d'apports, de démonstrations et d'ateliers sur tableur appliqués au projet réel du participant
- Niveau initiation et mise en place

MOYENS MATÉRIELS

Salle de formation équipée, vidéoprojecteur, écran interactif, environnement BGE Mon Bureau Virtuel, connexion internet, tableur et supports pédagogiques numériques.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation continue par des productions réalisées en séance (diagnostic stratégique, fiche de coût de revient, calcul du seuil de rentabilité, prévisionnel)
- À l'issue du parcours, un plan de développement chiffré (business plan) personnalisé — appuyé par une trame fournie — constitue l'évaluation finale
- Une attestation de fin de formation, mentionnant les objectifs atteints, est délivrée à l'issue de la session
- Évaluation de la satisfaction de l'apprenant en fin de formation (questionnaire)

VIOLENCES & DISCRIMINATIONS

BGE Ouest Hérault s'engage contre toutes formes d'harcèlement ou de discrimination.

Coordonnées de notre référente :

Karine ABARKI
Tél : 07 44 90 35 28
Mail : k.abarki@bge-eo.fr

INFOS & INSCRIPTION

Agnès ROMATICO
Tél : 06 85 05 33 54
Mail : a.romatico@bge-eo.fr

RÉFÉRENTS HANDICAP

BGE Ouest Hérault est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement en formation des personnes en situation de handicap.

Recueil des besoins dès l'entretien préalable. Adaptations pédagogiques possibles selon les besoins.

Accessibilité PMR : RDC locaux BGE à Béziers et complète dans les locaux de FLEX Pépinière à Sète.

Contact de notre référente handicap :

Agnès ROMATICO
Tél : 06 85 05 33 54
Mail : a.romatico@bge-eo.fr

FORMATEURS

Nos formateurs sont des salariés de l'équipe BGE, spécialistes de la création et du développement d'entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité - Retrouvez les sur notre site internet **BGE**

STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT, CALCUL DU COÛT DE REVIENT, SEUIL DE RENTABILITÉ

Formation non certifiante

PROGRAMME

1-Définir sa stratégie de développement et ses pistes de croissance (6 h)

(en rendez-vous individuels)

- **Diagnostic stratégique & environnement (2 h)** — SWOT, analyse du marché et de la concurrence, objectifs SMART
- **Business model & axes de développement (2 h)** — Proposition de valeur (Business Model Canvas), leviers de croissance (matrice Ansoff)
- **Cibles, positionnement & pistes prioritaires (2 h)** — Persona, différenciation, sélection et priorisation des pistes à chiffrer

Cette formation non certifiante ne donne lieu ni à certification, ni à équivalence, ni à validation par blocs de compétences.

Une attestation de fin de formation, mentionnant les objectifs atteints, est délivrée à l'issue de la session.

2-Chiffrer sa stratégie : coût de revient, seuil de rentabilité et prévisionnel (10 h)

(en rendez-vous individuels)

- **Calcul & optimisation du coût de revient (2 h)** — Charges fixes et variables, modèle de calcul (Excel), leviers d'optimisation
- **Seuil de rentabilité — Partie 1 (2 h)** — Marge sur coûts variables, charges fixes, méthode de calcul, exercice guidé
- **Seuil de rentabilité — Partie 2 (2 h)** — Interprétation du seuil et ajustements de stratégie en cas de déséquilibre
- **Prévisionnel financier (2 h)** — Hypothèses, modélisation sur tableur, prévisionnel sur 3 ans
- **Plan de développement chiffré / business plan (2 h)** — Consolidation des productions (stratégie + coût de revient + seuil + prévisionnel) en un plan de développement chiffré personnalisé → Évaluation finale

INFOS & INSCRIPTION

Agnès ROMATICO
Tél : 06 85 05 33 54
Mail : a.romatico@bge-eo.fr